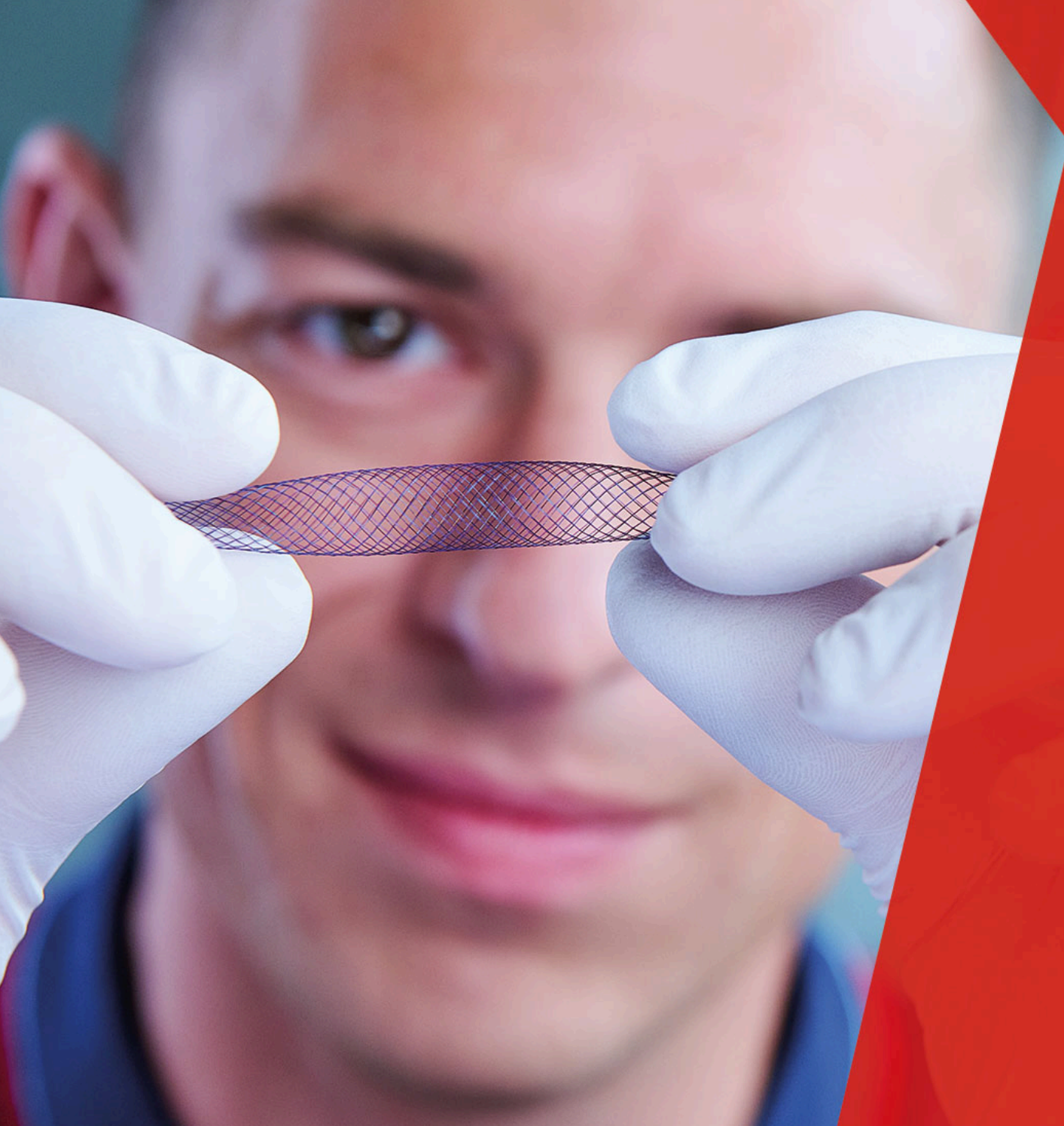




Ihr Set an Skills:

**FÜR DAS
DENKEN
VON
MORGEN.**

Kleine Dinge. Große Wirkung.

Mit unseren innovativen Medizinprodukten für die Schlaganfallbehandlung tragen Sie dazu bei, die Lebensqualität tausender Menschen zu verbessern. Werden Sie Teil einer Mission, die Leben verändert!

Vertriebsleiter DACH (m/w/d)

Acandis ist ein international stark wachsendes Medizintechnikunternehmen, das mit Hightech-Produkten in der neurovaskulären Versorgung Maßstäbe setzt. Jetzt möchten wir neue Maßstäbe im Vertrieb setzen. Werden Sie Teil eines ambitionierten Teams und bringen Sie unsere Lösungen in Kliniken, in Köpfe und vor allem: zu den Menschen, die sie brauchen!

Ihre Aufgaben:

- Gesamtverantwortung für Strategie und Umsetzung aller Vertriebsaktivitäten in der DACH-Region
- Führung und Weiterentwicklung eines schlagkräftigen, hochmotivierten ca. 15-köpfigen Vertriebsteams
- Entwicklung marktorientierter Go-to-Market-Strategien in enger Zusammenarbeit mit Marketing und Produktmanagement
- Ausbau und Pflege von Key-Accounts, Meinungsbildnern und Netzwerken in Klinik und Einkauf
- Sicherstellung von klinischem Support und fachlicher Schulung auf Top-Niveau
- Direkte Berichtslinie an den VP Sales in Paris

Unsere Anforderungen:

- Mindestens 10 Jahre Vertriebserfahrung im MedTech-Umfeld – idealerweise im Bereich der Neuroradiologie oder allgemein endovaskulärer Therapien
- Mindestens 7 Jahre nachweisbare Führungserfahrung im Klinikvertrieb, z. B. als Regional-/National Sales Manager
- Erfahrung im KOL-Management und in der Zusammenarbeit mit komplexen Klinikstrukturen
- Versiert im Umgang mit CRM-Tools und Sales-Metrics
- Starkes Gespür für Märkte, Menschen und medizinischen Fortschritt
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch, überzeugende Kommunikationsstärke

Was Sie bei uns erwartet:

- Innovative Medizintechnik, die Leben verändert – und ein Vertriebsjob, der etwas bewegt
- Hohes Maß an Gestaltungsfreiheit und strategischer Einfluss
- Enge Nähe zu klinischer Anwendung und echter medizinischer Relevanz
- Attraktive Perspektiven in einem agilen, stark wachstumsorientierten Unternehmen
- Ein motiviertes Team, das Zusammenarbeit lebt

Sie sind interessiert?

Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen mit dem frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung im PDF-Format per E-Mail an career@acandis.com zu. Zur Klärung evtl. Fragen freut sich Frau Vasca unter +49 (0) 7231 980 84-277 auf Ihren Anruf.