



Mit Medizinprodukten begeistern

Inhabergeführt und leidenschaftlich engagiert sind wir einer der innovativsten Hersteller von Produkten zur Schlaganfallprävention und -therapie weltweit. Unser Name steht für High-End-Medizintechnik „Made in Germany“.

Verstärken Sie unser wachsendes Team in dieser neu geschaffenen Position als

Sales Representative / Jr. Sales Representative / MTRA / MTA / Jr. Medizinprodukteberater Interventionelle Radiologie (m/w/d)

im Vertriebsgebiet Österreich und Schweiz mit Homeoffice

Ihre Aufgaben:

Als kompetenter Ansprechpartner und technischer Berater von interventionell tätigen Neuroradiologen setzen Sie die technologische Führerschaft unserer beratungsintensiven Medizinprodukte in Markterfolg um. Sie finden Wachstum spannend und haben Freude daran, die bestehenden Kundenbeziehungen zu vertiefen und unseren Kundenstamm durch Neukundenakquise weiter auszubauen. Nach einer sehr intensiven Einarbeitungszeit nutzen Sie Ihr gewonnenes Wissen über unsere Produkte und Ihre Begeisterung für den Vertrieb, um Ihr Gebiet voranzubringen. In der Einarbeitungszeit arbeiten Sie eng mit dem Area Sales Manager zusammen, unterstützen ihn bei dessen Aufgaben, mit dem Ziel, Ihr eigenes Vertriebsgebiet zu betreuen.

Im Rahmen Ihrer Tätigkeit erwarten Sie folgende Schwerpunkte:

- Anwendungsberatung interventioneller Neuroradiologen und Betreuung der Einkaufsabteilungen in den Kliniken und Krankenhäusern
- Vertiefung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen, Neukquise von Zentren
- Begleitung von klinischen Einsätzen unserer Produkte
- Mitarbeit bei Produkt-Launches, Mitwirkung bei Kongressen und Durchführung von Workshops
- Erstellung von Potenzialanalysen und produktspezifischen Verkaufsplänen
- Mitarbeit in unseren Projekten der Produktentwicklung und der klinischen Forschung
- Verantwortung für das Reporting (CRM-System) und eine effiziente Logistik

Unsere Anforderungen:

- Abgeschlossene medizinische oder medizintechnische Ausbildung (z. B. MTRA, OTA, MTA, MFA) o. ä.
- Erste Erfahrungen im Krankenhausumfeld wünschenswert
- Gerne geben wir auch Vertriebseinsteigern eine Chance, eine intensive Inhouse-Einarbeitung von unserem Schulungsteam ist gewährleistet
- Kenntnisse im Bereich der interventionellen Radiologie / Kardiologie oder minimalinvasiven Chirurgie von Vorteil
- Hohe Reisebereitschaft im beschriebenen Gebiet
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Französischkenntnisse von Vorteil
- Souveränes Auftreten und ausgereifte Abschlussstärke in Verhandlungen
- Planerische und strukturierte Arbeitsweise
- Hohes Maß an Selbstständigkeit, Selbstorganisation und Eigeninitiative

Hier gehören Sie zur Familie

Bei Acandis gestalten Sie unter Anwendung von modernen Schlüsseltechnologien die Medizintechnik von morgen und tragen mit Ihrem Einsatz dazu bei, die Lebensqualität der Patienten nachhaltig zu verbessern. Wir bieten Ihnen ein modernes Arbeitsumfeld in einem stetig wachsenden, international ausgerichteten Unternehmen mit individuellen Entwicklungsmöglichkeiten. Sie finden Wachstum und neue Technologien „Made in Germany“ spannend? Dann kommen Sie zu uns. Hier dürfen Sie gemeinsam mit unseren über 200 Beschäftigten gestalten. Es erwarten Sie flache Hierarchien und die Möglichkeit, Ihrer Kreativität freien Lauf zu lassen. Neben sportlichen Aktivitäten, einer direkten Anbindung an den Busverkehr, denkt Acandis heute schon an morgen und beteiligt sich an Ihrer betrieblichen Altersvorsorge.

Sie sind interessiert?

Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen mit dem frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung im PDF-Format per E-Mail an career@acandis.com zu. Zur Klärung evtl. Fragen freut sich **Frau Vogelbacher** unter **+49 7231 15500-137** auf Ihren Anruf.

ACANDIS GmbH

Theodor-Fahrner-Straße 6 | 75177 Pforzheim

career@acandis.com | www.acandis.com | Telefon +49 7231 15500-0



acandis[®]
ENGINEERING STROKE SOLUTIONS